

NEWS RELEASE

『新規事業公募制度』の 新設について

高千穂交易株式会社（社長：山村秀彦、本社：東京都新宿区四谷1-2-8、資本金：4億9800万円）は、新たな事業の柱となる新規事業企画の社内公募、及び新規事業に参画する起業化精神に富んだ人材を社内外から公募します。

今回の新規事業企画と人材の公募は、当社の新たな事業の柱となる新規事業を立ち上げることを目的として「新規事業公募制度」を設け、同制度をこの10月からスタートさせました。

この制度では、新規事業の企画提案を行えば、新入社員でも社内起業が可能となります。企画内容は、新規性、将来性、市場性、既存事業とのシナジー効果があれば分野は問いません。採用された企画には会社がプロジェクトチームの組成、資金などの支援を行い、2年間で事業化できれば単独事業部門として独立させるものです。

一方、人材の公募では、部門の枠に関係なく応募でき、必要とあれば広く社外公募を行なうものです。

当社では、この制度実施により、全社員の新規事業への挑戦意欲の高揚と社内活性化を図り、年間2件程度の企画スタートを見込んでいます。

なお、「新規事業公募制度」の概要は、次のとおりです。

1. 新規事業に関する企画の公募と事業化支援

通年の募集。社長を委員長とする企画審査委員会で、提出された事業計画書とプレゼンテーションを通じて、調査及び審査し、採用の場合は4月または10月を目途にプロジェクトチームを発足させる。

2. 新規事業に参画する人材の公募

毎年4月上旬及び10月上旬に社内ネットワークを通じて、事業企画内容、必要な能力、募集人数等を告知し、また、人材銀行、人材派遣会社等へも広く社外人材を公募。社長を委員長とする企画審査委員会で、提出された申告書と面接を通じて、審査し、採用の場合

は4月または10月を目途にプロジェクトチームに人事異動を行なう。

高千穂交易株式会社 概略

- ・設立：1952年3月
- ・代表取締役社長：山村秀彦
- ・資本金：4億9800万円
- ・社員数：317名
- ・売上高：161億円(2000年3月期)
- ・本社：東京都新宿区四谷1-2-8
- ・支店：大阪・名古屋・九州
- ・営業所：札幌・新潟・北関東・広島
- ・海外オフィス：サンフランシスコ
- ・サービス拠点：全国300箇所

沿革

1952年設立。欧米をはじめとする世界各国の最先端エレクトロニクス機器を日本に紹介し、情報産業社会のパイオニアとして、あらゆる分野の企業の情報化、安全化、快適化をお手伝いして参りました。当社はグローバルな情報網により、情報通信から各種産業機器まで、ハイテク技術を擁した多彩な商品をラインアップ。さらに、これらの先端商品に、独自の応用技術を駆使して付加価値を高め、お客様のニーズに最適にお応えする「技術商社」です。その基本として、「コンサルティング」「開発」「サービス」の3つの機能を柱に活動しています。

このニュースリリースに関するお問い合わせは

高千穂交易株式会社

〒160-0004 東京都新宿区四谷1-2-8

経営企画室 広報担当：村木まで

TEL 03-3355-1189

FAX 03-3357-5303

E - mail muraki@takachiho-kk.co.jp